



Söring

INNOVATIVE SURGERY

Junior Sales Manager Asia-Pacific (m/w) ab sofort zu besetzen

Die Söring GmbH ist ein weltweit agierendes Medizintechnikunternehmen im Bereich der Hochfrequenz- und Ultraschallchirurgie.

Im Laufe der Jahre hat sich die Firma einen Spitzenplatz in der Medizintechnik erarbeitet und stellt seitdem ein angesehenes und führendes Unternehmen im Weltmarkt dar.

Von der Entwicklung über die Produktion, bis hin zur Vermarktung und weltweitem Vertrieb dieser innovativen Produkte, kommt alles aus einem Haus.

Die Söring GmbH stellt sich stets neuen Herausforderungen. Bei der Neuentwicklung von Produkten und Verfahren steht das Unternehmen in engem Kontakt zu Ärzten und Professoren weltweit.

Söring GmbH
Justus-von-Liebig-Ring 2
25451 Quickborn

Ihre Aufgaben

- Betreuung bestehender Kunden und Vertriebspartner sowie Akquisition von Neukunden im asiatischen Raum
- Weiterentwicklung bisheriger und neuer Kundengruppen, Marktanalysen, Identifizierung der Kundenbedarfe
- Vorbereiten und Führen von Auftrags-, Abschluss- und Preisgesprächen mit bestehenden und neu akquirierten Kunden
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen
- Erreichung der vereinbarten Ziele in Bezug auf Umsatz und Ertrag
- Erhöhung des Firmen- und Produktbekanntheitsgrades

Ihr Profil

- Dipl.-Betriebswirt/in, Dipl.-Ingenieur/in Medizintechnik o.ä.
- Erste Erfahrung im Vertrieb, wünschenswert im asiatischen Raum
- Gutes technisches Verständnis, gepaart mit betriebswirtschaftlichem Denken
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, asiatische Sprachkenntnisse von Vorteil
- Aufgeschlossenheit gegenüber unterschiedlichen, asiatischen Kulturen und Mentalitäten
- Erste Marktkenntnisse wünschenswert
- Hohe Reisebereitschaft

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an die von uns beauftragte Personalvermittlungsagentur FEL GmbH, Im Brauereiviertel 5, 24118 Kiel, Tel. + 49 (0)431 / 64775-0, mail: info@fel.de